

Коммерческое предложение**Таблица 1. Расчёт стоимости Продукции**

№ п/п	Наименование Продукции	Ед. изм.	Цена 100 ед. продукции, с НДС	Цена 300 ед. продукции, с НДС	Цена 500 ед. продукции, с НДС	Цена 1000 ед. продукции, с НДС
1	Ежедневник	Руб.				
2	Шариковая ручка	Руб.				
3	Карман для пропуска	Руб.				
4	Беспроводная колонка	Руб.				
5	Термокружка	Руб.				
6	Термобутылка	Руб.				
7	Внешний аккумулятор 5000 mAh	Руб.				
8	Плед флисовый	Руб.				
9	Тапочки махровые	Руб.				
10	Рюкзак	Руб.				
11	Сумка-шоппер	Руб.				
12	Платок-бандана	Руб.				
13	Лента для бейджа	Руб.				
14	Пакет	Руб.				
15	Кружка	Руб.				
ИТОГО		Руб.	x	x	x	x

Данное коммерческое предложение действует до _____ 2023г.

(подпись, М.П.)

(фамилия, имя, отчество подписавшего, должность)

Инструкции по заполнению

- Участник указывает своё полное наименование (с указанием организационно-правовой формы) и местонахождение (в соответствии с учредительными документами (устав и пр.) фирменное наименование (в т. ч. организационно-правовую форму) и свой адрес.
- В таблице-1 приводится расчёт стоимости самой продукции с учётом стоимости дополнительных услуг. **Цена единицы и общая стоимость в Таблице 1 должны включать все возможные затраты (налоговые, страховые, транспортные расходы в офисы Заказчика с учётом подъёма на этаж и заноса в офис, затраты на упаковку подарков и т.д.). Затраты, которые не будут включены в общую стоимость, не оплачиваются Заказчиком после выполнения поставки и покрываются Исполнителем за счёт общей стоимости договора.**
- Коммерческое предложение будет служить основой для подготовки приложения к Договору.
- Непредставление КП до даты окончания подачи предложений является отказом участника от участия в закупке.