

Коммерческое предложение

Таблица 1. Расчёт стоимости Продукции

№	Этапы проекта (этапы в течение 4-5 недель с еженедельной отчётностью)	Срок	Цена единицы, руб. без НДС	Стоимость руб. без НДС	НДС руб.	Стоимость с НДС, руб.
1.	Составление списка целевых компаний, должностей и вопросов для интервью, на которые нужно найти ответы	До 1 недели				
2.	Определение целевых респондентов, нахождение их контактов и интервьюирование	До 4 недель				
3.	Составление списка из 60 идентифицированных и проинтервьюированных Кандидатов, подходящих под критерии	2 дня				
ИТОГО		x	x	x	x	

Данное коммерческое предложение действует до ____ 2023г.

(подпись, М.П.)

(фамилия, имя, отчество подписавшего, должность)

Инструкции по заполнению

- Участник указывает своё полное наименование (с указанием организационно-правовой формы) и местонахождение (в соответствии с учредительными документами (устав и пр.) фирменное наименование (в т. ч. организационно-правовую форму) и свой адрес.
- В таблице-1 приводится расчёт стоимости самой продукции с учётом стоимости дополнительных услуг. **Цена единицы и общая стоимость в Таблице 1 должны включать все таможенные пошлины, налоги и другие обязательные платежи в соответствии с действующим законодательством Российской Федерации, все транспортные и иные расходы Участника.**
- Коммерческое предложение будет служить основой для подготовки приложения к Договору.
- Непредставление КП до даты окончания подачи предложений является отказом участника от участия в закупке.