

Коммерческое предложение

Таблица 1. Расчёт стоимости Продукции

№ п/п	Наименование Продукции	Ед. изм.	Кол-во в ед. изм.	Цена единицы, (указать валюту цены). без НДС	Стоимость (указать валюту стоимости) без НДС	НДС (указать валюту НДС)	Стоимость с НДС (указать валюту стоимости с НДС)
1.	Программные продукты 1С						
2.	Лицензии 1С						
3.	Комплекты поддержки ПП 1С (1С:ИТС)						
4.	Сервисы 1С						
ИТОГО		x	x	x	x	x	

Таблица 2. Прочие коммерческие условия

№ п/п	Наименование	Значение
1.	Срок начала оказания услуг	x
2.	Срок завершения оказания услуг	x
3.	Условия оплаты	x
...	и т.д.	

Данное коммерческое предложение действует до ____ 2023г.

(подпись, М.П.)

(фамилия, имя, отчество подписавшего, должность)

Инструкции по заполнению

- Участник указывает своё полное наименование (с указанием организационно-правовой формы) и местонахождение (в соответствии с учредительными документами (устав и пр.) фирменное наименование (в т. ч. организационно-правовую форму) и свой адрес.
- В таблице-1 приводится расчёт стоимости самой продукции с учётом стоимости дополнительных услуг. Цена единицы и общая стоимость в Таблице 1 должны включать все таможенные пошлины, налоги и другие обязательные платежи в соответствии с действующим законодательством Российской Федерации, все транспортные и иные расходы Участника.
- В таблице-2 приводятся иные параметры коммерческого предложения Участника.
- Коммерческое предложение будет служить основой для подготовки приложения к Договору.
- Непредставление КП до даты окончания подачи предложений является отказом участника от участия в закупке.